

Particularités

Résumé : des coaching de vente individuels et **hors des schémas standards** spécifiques aux profils courageux et travailleurs, sur un lap de temps court (2-3 mois), via un format original, des sessions courtes (45 min) et punchy. **Objectif clair : obtenir des résultats qu'un accompagnement classique n'obtiendra jamais.**

Les Grandes Étapes du Programme

- Etape 1 : Etude de marché sur-mesure (15 premiers jours)
- Etape 2 : Sessions de coaching (à partir du 15ème jour)
- Etape 3 : Création des outils standardisés (à partir du 15ème jour)

Sur quoi est basé tout notre travail ?

- Surprendre par une manière d'accompagner originale, très loin des schémas classiques.
- Le travail. Pas de miracle en vente, beaucoup de travail et de précision.
- L'étude de marché. Impossible d'être un bon vendeur sans exploiter les failles de votre marché.
- 3 mois suffisent pour obtenir des changements radicaux. Pas besoin de plus. Mais c'est intensif.

Pourquoi ça fonctionne ?

Une Méthode Différente:

- Étude de marché unique impossible à trouver ailleurs.
- Pas de techniques de ventes standardisées. L'intelligence commerciale est plus rentable.
- Je ne serai pas nuancé. Certaines choses marchent, d'autres pas.

Un Format Différent:

- Sessions courtes, fréquentes et punchy de 45 min.
- Exclusivement individuel (pour toutes les raisons évidentes qui en découlent).
- Atmosphère unique qui donne (enfin) envie !

Des Outils Différents:

- Boussole de vente, livre de chevet, conférences visuelles, podcasts privés ...
- Bibliothèque et plan d'auto-formation adapté à votre profil.
- Supports et dessins explicatifs pour une compréhension maximale (imagerie mentale).

Avantages Concurrentiels Inégalés

- Engagement hors-norme de ma part, bien au delà d'une simple relation client.
- Niveau de précision commerciale.
- Dimension mentale / psychologique omniprésente (largement sous-estimée voire inexistante dans l'accompagnement commercial classique ... c'est dramatique !).
- Suivi hors-sessions pro-actif et volontaire de ma part.

Les Petits Plus

- Garantie n°1 : 15 premiers jours offerts.
- Garantie n°2 : Pas d'engagement. Vous arrêtez quand vous voulez.
- A la fin de mon accompagnement, je reste disponible gratuitement si besoin (sans exagérer).
- Vous gardez tous les outils (intéressant pour standardiser pour les autres vendeurs)
- Vous avez un rapport précis sur le format que vous voulez, à la fréquence que vous voulez.

